

中小企業の経営革新を促進し、未来を勝ち取るために！ ～中小企業経営革新塾のご案内～

主催：特定非営利活動法人 日本経営士協会

協賛：公益財団法人 大田区産業振興協会

中小企業の経営者の皆様方へ


昨年末の衆議院選挙で自民党が政権復帰し、安倍政権が誕生しました。安倍政権ではデフレ経済を克服するために、物価上昇率2%とするインフレターゲットを設定するとともに、これが達成するまでは大胆な金融緩和処置を講ずるとの方針です。政権誕生後、株価が上昇するとともに円安に転じて、失われた20年を取り戻し、日本経済の復活が期待されています。しかし、TPPへの参加など乗り越えるべき課題は山積みです。このような時代であればこそ、企業の経営体質を強化して、経営を盤石なものとする必要があります。

「中小企業経営革新塾」は、即経営に役立てることができる情報・ヒントが沢山盛り込まれているとともに、異業種交流会も兼ねており、是非とも経営者・経営幹部の皆様方にご参加して頂き、経営体質の強化に役立てて下さい。

8月21日開催「中小企業経営革新塾」の概要

今回は「経営戦略」をテーマに取り上げ、以下の日程・内容にて開催いたします。

- 日時：平成25年8月21日（水） 受付：18:20～ 時間：18:30～21:00
- 場所：大田区産業プラザPIO 6F E会議室（京浜急行 京急蒲田駅 徒歩3分）
- 参加費：3,000円（当日徴収させていただきます）
- セミナーに関するお問い合わせ先：日本経営士協会 阿比留（あびる）まで TEL：03-4455-7907

時間	テーマ・概要	ゲストスピーカー紹介
18:30～20:00	1. ゲストスピーカーによるプレゼンテーション テーマ：中小小売業でも経営戦略が必要不可欠！ ～経営戦略を語れない営業担当取締役は会社を去れ！～ 概要：デフレ状態の日本では、価格の下落にも係らずモノの売れ行きが停滞・減退しており、特に中小小売業にとっては死活問題となっています。最近の消費者は眼が肥えて賢くなっています。しかし、小売店側の売上を伸ばすための努力も足りないのも事実です。講師が関与した全国に約50店舗を有するスポーツ用品小売業の例を挙げて、店舗運営上の問題点を明らかにして、店舗運営に関しても経営戦略が不可欠であることを一緒に考えて見ましょう。	 俵経営コンサルタント事務所 所長 経営士 俵 一史 氏 ものづくりを熟知しており、商品開発・生産～営業・販売に至る過程でのコンサルティングを得意としている。大手電機メーカー退職後、製造直販会社の営業顧問を経てコンサルタント事務所を開設。セミナーは分かり易いことで定評がある。
20:00～20:10	2. 名刺交換	
20:10～21:00	3. 適切な題材を取り上げたワークショップ	

セミナーに関するお問い合わせ先

東京都練馬区豊玉北5-24-2-707 株式会社ビズソルネット内
(特)日本経営士協会 首都圏支部 JMC A経営コンサルティングチーム TEL：03-4455-7907 FAX：03-6740-1956

FAXにて皆様にセミナーをご案内することもあります。次回以後FAXをご希望されない方はご連絡して下さい。

セミナーの参加お申込について

FAXでのお申込：この用紙に必要事項を記入して、そのまま
03-6740-1956までファックスして下さい。

電話 03-4455-7907 でのお申込も受け付けております。また、当協会のホームページからのお申込も可能です。

URL：<http://info.jmca.or.jp/seminar/301/> 「セミナー・講習会のご案内」をご参照してください。

なお、参加される方は事前準備の関係上、前日の8月20日（火）までにお申込して下さいようお願いいたします。

★平成25年8月21日（水） 「中小企業経営革新塾」に参加いたします。

★会社名： _____

★役職名： _____

★お名前： _____

★お電話番号： _____

★メールアドレス： _____